



Performeur dans son domaine commercial : méthode des "4T immo"

Objectif de formation

Mettre en œuvre les outils d'une organisation commerciale efficace Comprendre les principes des "4T Immo"

Programme

Présentation des 3 piliers indispensables à une bonne activité commerciale en immobilier

- Organisation de l'activité commerciale via 4 supports indissociables
- Le Concept globale des « 4T IMMO »
- Le plan d'action commercial

L'importance du rôle des uns et des autres et l'optimisation utile du reporting via un CRM

Les 4 T en détail

Individu: « Les facteurs de la réussite en immobilier »

Equipe / Management : « un collectif qui performe »

Déontologie du professionnel de l'immobilier

Infos pratiques

Type de formation

Formation continue

Public cible

Toute personne travaillant dans le domaine de l'immobilier

Durée

0 Heure

Tarif(s) net de taxe

700 € par stagiaire

Adresse

Morlaix - CCI Formation
Aéroport,
CS 27934,

29679 Morlaix

<https://cci-formation-bretagne.fr/finistere>

Les conditions d'admission

Prérequis

Aucun pré-requis

Le parcours de formation

Objectifs pédagogiques

Professionaliser, structurer, optimiser et animer l'approche commerciale individuelle et collective dans une ambiance constructive et dynamique.

► PRÉSENTIEL

Les sessions



Morlaix

- Nous contacter

Date et mise à jour des informations : 21/01/2025

Extrait de la description de la formation. Consultez l'intégralité des informations relatives à cette formation sur notre site internet www.cci-formation-bretagne.fr

Contacts



ACCUEIL CCI FORMATION MORLAIX

formation.morlaix@bretagne-ouest.cci.bzh

CCI Formation Morlaix - N° SIRET 13002293200094 - N° d'activité 53290897729
Aéroport, CS 27934, - 29679 Morlaix

Tél. : 02.98.62.39.39 - formation.morlaix@bretagne-ouest.cci.bzh - <https://cci-formation-bretagne.fr/finistere>



CCI FORMATION
BRETAGNE