

Comprendre l'urbanisme pour mieux vendre

NOUVEAUTÉ

SUR-MESURE

INTER ENTREPRISE

Objectif de formation

Intégrer l'urbanisme dans la prise de mandat. Améliorer sa compétence pour fidéliser ses clients. Sécuriser la transaction.

Programme

Introduction

Les règles d'urbanisme : RNU, règles locales : POS/PLU/règles particulières

Les servitudes d'utilité publique : comment les identifier ? Vérifier les autorisations d'urbanisme sur un bien à vendre Les renseignements et autorisations d'urbanisme : CU/DP/PC/PA

Cas pratiques

Quelles autorisations pour quels travaux?

Les divisions foncières : lotissements soumis à DP ou PA?

Les sanctions du défaut d'autorisation : informer sur les risques, décharger sa responsabilité Le changement d'usage et de destination des biens immobiliers : focus sur la loi ALUR et locations touristiques et saisonnières

Le DPU: fonctionnement et droit à commission à l'agence

Les conditions suspensives liées à l'urbanisme : autorisations de PC / DPU Quelques jurisprudences sur la responsabilité de l'agent immobilier

Infos pratiques



Type de formation

Formation continue



Public cible

Les titulaires de la carte professionnelle mentionnée à l'article 1er du décret du 20 juillet 1972 ou lorsqu'il s'agit de personnes morales, leur représentant légal et statutaire. Les personnes mentionnées au dernier alinéa de l'article 3 de la loi du 2 janvier 1970 qui assurent la direction d'un établissement, d'une succursale, d'une agence ou d'un bureau. Les personnes, salariées ou non, habilitées par le titulaire de la carte professionnelle à négocier, s'entremettre ou s'engager pour le compte de ce dernier.



Durée

1 Jour dont 7 Heures en centre



Tarif(s) net de taxe

395 € par stagiaire



Adresse

Site de Lorient 21 quai des Indes, CS 30362,

56323 Lorient

https://www.cci-formationbretagne.fr

Les conditions d'admission

Prérequis

Aucun pré-requis

Le parcours de formation

Objectifs pédagogiques

Elargir ses connaissances sur les règles et les contraintes en urbanisme. Analyser les biens à vendre pour proposer une mise en valeur, ou identifier les risques (constructions sans autorisation)



Modalités d'évaluations

Dans le cadre de notre process Qualité, évaluation systématique des éléments acquis en fin de formation.

Modalités pédagogiques

Apports théoriques et méthodologiques . Exercices pratiques d'entraînement



Extrait de la description de la formation. Consultez l'intégralité des informations relatives à cette formation sur notre site internet www.cci-formation-bretagne.fr



Contacts



SIMON NATHALIE

nathalie.simon@bretagne.cci.fr



