



Mener une négociation commerciale - (Certificat de compétences en entreprise - CCE) – Accompagnement au portefeuille de preuves et certification

A DISTANCE

PRÉSENTIEL

Objectif de formation

Vous guider dans l'élaboration de votre portefeuille de preuves CCE pour maximiser vos chances d'obtention de la certification.

Programme

L'accompagnement consiste à :

1- Décrypter en binôme le référentiel du Certificat de Compétences en Entreprise "Mener une négociation commerciale" et ses différentes activités :

- Préparation de la négociation commerciale.
- Conduite de la négociation commerciale.
- Finalisation et reporting des résultats de la négociation commerciale.

2- Conseils méthodologiques dans le rassemblement et la pertinence des éléments de preuve.

3- En face de chaque activité du référentiel, présenter à votre accompagnateur les preuves apportées et issues de votre expérience : productions, écrits, produits, enregistrements, photos, vidéo, ou encore des témoignages de pairs signés et datés par leurs soins...

4- Valider avec votre accompagnateur la pertinence des preuves au regard du référentiel de compétences

Infos pratiques

Type de formation

Formation continue

Public cible

Tout public

Durée

7 Heures dont 7 Heures en centre

Tarif(s) net de taxe

1200 € par stagiaire Certification incluse

Adresse

Site de Rennes/Bruz
Campus de Ker Lann,
6 Rue des frères Montgolfier, BP
17201

35172 Bruz

<https://www.cci-formation-bretagne.fr/ille-et-vilaine>

Les points forts de la formation

- Obtenir une reconnaissance de vos compétences issues de l'expérience.
- Solliciter un parcours original et individualisé d'accompagnement.
- Construire les pièces d'un éventuel futur dossier de VAE.
- Développer son employabilité et mieux valoriser son parcours.

Les conditions d'admission

Prérequis

Le candidat doit justifier d'une expérience professionnelle et/ou extraprofessionnel en lien avec les compétences visées. Le positionnement du candidat est soumis à la validation de l'organisme de formation.

Modalités d'entrée

Entretien préalable auprès d'un conseiller

Le parcours de formation

Objectifs pédagogiques

Décrypter le référentiel de certification Apporter les preuves adéquates

► PRÉSENTIEL

Modalités d'évaluations

Passage du Certificat de Compétences en Entreprise (CCE). Délivré par CCI France, mis en oeuvre par les centres agréés de formation continue des CCI, le CCE est une reconnaissance formelle, inventoriée par France Compétences au Répertoire Spécifique et éligible au CPF. Validant l'ensemble des compétences couvertes par le référentiel CCE, cette certification s'adresse à tous les profils de candidats, dans tous les secteurs d'activité. Elle permet aux individus (salariés ou demandeurs d'emploi) de faire reconnaître des compétences détenues à des fins de valorisation d'un parcours, de mobilité ou de candidature à un emploi. La modalité de certification retenue sur cet accompagnement de 7h, constitution d'un portefeuille de preuves suivi d'une épreuve orale d'une durée de 30 minutes, consistant en un entretien avec le jury évaluateur.

Modalités pédagogiques

Pédagogie active et interrogative sur la base d'une analyse réflexive, extrêmement personnalisée à partir des éléments fournis par le candidat. Les 7 heures sont réparties sur plusieurs semaines (à étaler sur environ 3 mois) dont : 1h d'entretien préalable : explication du processus, validation de votre expérience, présentation du CCE et des méthodes d'évaluation (devoir sur table ou portefeuille de preuves) puis 6 heures d'accompagnement en individuel ou binôme en présentiel et / ou en visio

► A DISTANCE

Modalités d'évaluations

Passage du Certificat de Compétences en Entreprise (CCE). Délivré par CCI France, mis en oeuvre par les centres agréés de formation continue des CCI, le CCE est une reconnaissance formelle, inventoriée par France Compétences au Répertoire Spécifique et éligible au CPF. Validant l'ensemble des compétences couvertes par le référentiel CCE, cette certification s'adresse à tous les profils de candidats, dans tous les secteurs d'activité. Elle permet aux individus (salariés ou demandeurs d'emploi) de faire reconnaître des compétences détenues à des fins de valorisation d'un parcours, de mobilité ou de candidature à un emploi. La modalité de certification retenue sur cet accompagnement de 7h, constitution d'un portefeuille de preuves suivi d'une épreuve orale d'une durée de 30 minutes, consistant en un entretien avec le jury évaluateur.

Modalités pédagogiques

Pédagogie active et interrogative sur la base d'une analyse réflexive, extrêmement personnalisée à partir des éléments fournis par le candidat. Les 7 heures sont réparties sur plusieurs semaines (à étaler sur environ 3 mois) dont : 1h d'entretien préalable : explication du processus, validation de votre expérience, présentation du CCE et des méthodes d'évaluation (devoir sur table ou portefeuille de preuves) puis 6 heures d'accompagnement en individuel ou binôme en présentiel et / ou en visio

Les sessions



Bruz

- Nous contacter



En savoir plus Certification professionnelle - diplôme

Date et mise à jour des informations : 21/05/2026

Intitulé : Mener une négociation commerciale
(Certificat de Compétences en Entreprise-
CCE) - CCI FRANCE

Cette formation est éligible CPF car elle est
adossée au code répertoire spécifique : CCE -
RS7384 - Décision du 27/11/2025

Contacts

 **SANTORO RICHARD Johanna**

