

100 %
Taux de réussite
aux examens

73 %
Taux
d'insertion

Certification de qualification professionnelle chargé de relation clientèle en assurance

CQP AXA

CPF

CERTIFICATION

PROFESSIONNALISATION



Objectif de formation

Le conseiller AXA Epargne et Protection occupe un emploi commercial salarié et fait partie du réseau AXA Epargne et Protection, 1er réseau de conseillers clientèle sur le marché français de l'assurance. En véritable spécialiste de la protection sociale et patrimoniale, vous conseillez vos prospects et clients professionnels ou particuliers, salariés ou retraités. Vous vous déplacez pour leur apporter votre expertise et leur proposer des solutions adaptées à leurs besoins. Vous participez ainsi à donner aux clients les moyens d'entreprendre et de préparer leur avenir.

Programme

Communication
Marketing
Négociation
Organisation commerciale
Techniques de l'assurance

Les points forts de la formation

- Vous bénéficiez d'un accompagnement de qualité, dispensé par un management de proximité au sein de votre équipe. Vous pouvez régulièrement suivre des formations pour développer votre expertise. Votre rémunération n'est pas plafonnée. Vous disposez d'outils d'aide à la vente innovants, tels que des tablettes. Vous pouvez réaliser votre carrière près de chez vous.

Infos pratiques

Type de formation

Formation alternance

Public cible

La formation est ouverte à tout public désirant apprendre le métier en situation professionnelle.

Durée

6 Mois dont 343 Heures en centre 567 Heures en entreprise

Tarif(s) net de taxe

Alternance : formation rémunérée et coût de la formation pris en charge par l'OPCO de l'entreprise

Adresse

Site de Rennes/Bruz
Campus de Ker Lann,
6 Rue des frères Montgolfier, BP
17201

35172 Bruz

Les conditions d'admission

Prérequis

Pas de pré-requis spécifique.

→ **Niveau d'entrée** : BAC - Niveau 4

↪ **Niveau de sortie** : BAC - Niveau 4

Modalités d'entrée

Être titulaire d'un diplôme de niveau IV (BAC).

Dossier de candidature, entretien de motivation, recrutement par l'entreprise.

Modalités de recrutement

Dossier de candidature, entretien de motivation, recrutement par l'entreprise

Les sessions



Bruz

- Nous contacter

Le parcours de formation

Objectifs pédagogiques

Cette formation vous permet : - D'assurer une prospection active pour le développement de votre portefeuille de clients et un accompagnement des clients dans le temps, - D'apporter votre expertise et proposer des solutions et produits d'assurance AXA adaptés à leurs besoins - De fidéliser vos clients sur la durée par l'entretien d'une relation commerciale et la réalisation de ventes complémentaires au fur et à mesure de l'évolution de leurs besoins - D'organiser votre activité commerciale et de gérer vos prises de rendez-vous et vos déplacements.

► PRÉSENTIEL

Modalités d'évaluations

Examen final

Modalités pédagogiques

Cours magistraux, exposés, mise en situation d'examen, contrôles réguliers de connaissances.

En savoir plus Certification professionnelle - diplôme

Date et mise à jour des informations : 23/01/2024

Intitulé : CQP chargé(e) de relation clientèle
assurance

Code RNCP : 6595

Extrait de la description de la formation. Consultez l'intégralité des informations relatives à cette formation sur notre site internet www.cci-formation-bretagne.fr

Contacts



LE ROUX Lionel

lroux@fac-metiers.fr

Faculté des Métiers - Bruz - N° SIRET 13002280900029 - N° d'activité 53351000435
Campus de Ker Lann, 6 Rue des frères Montgolfier, BP 17201 - 35172 Bruz
Tél. : 0299054545 - formation.rennes@fac-metiers.fr -

 CCI FORMATION
BRETAGNE