

Baccalauréat professionnel Métiers du commerce et de la vente

Bac pro, option A : animation et gestion de l'espace commercial

DIPLÔMANTE

APPRENTISSAGE

PROFESSIONNALISATION

Objectif de formation

A l'issue de la formation le titulaire d'un bac pro métiers du commerce et de la vente pourra occuper le poste d'employé commercial dans tout type d'unité commerciale : physique ou virtuelle, en mettant à la disposition de la clientèle les produits correspondant à sa demande. Il exerce sous l'autorité d'un responsable. Il doit avoir le sens de l'accueil, des qualités d'écoute et de disponibilité. Son activité, au sein d'une équipe commerciale, consiste à participer à l'approvisionnement, à la vente, à la gestion commerciale et à développer la relation client.

Programme

COMPÉTENCES

Bloc 1 - Conseiller et vendre

Bloc 2 - Suivre les ventes

Bloc 3 - Fidéliser la clientèle et développer la relation client

Bloc 4 - Animer et gérer l'espace commercial (Option A)

Bloc 5 - Prévention - Santé - Environnement

Bloc 6 - Economie - Droit

Bloc 7 - Mathématiques

Bloc 8 - Langue vivante A

Bloc 9 - Langue vivante B

Bloc 10 - Français

Bloc 11 - Histoire - Géographie et Enseignement moral et civique

Bloc 12 - Arts appliqués et cultures artistiques

Bloc 13 - Education physique et sportive

Bloc 14 - Langue vivante étrangère ou régionale (facultatif)

Bloc 15 - Mobilité (facultatif)

Bloc 16 - Secteur sportif (facultatif)

Infos pratiques

Type de formation

Formation alternance

Public cible

Tout public souhaitant se former au métier du commerce et de la vente.

Durée

2 Années dont 1350 Heures en centre 3 jours en entreprise

Tarif(s) net de taxe

Nous consulter

Adresse

Site de Rennes/Bruz
Campus de Ker Lann,
6 Rue des frères Montgolfier, BP
17201

35172 Bruz

<https://www.fac-metiers.fr/>



Les points forts de la formation

- Accompagnement individualisé : accompagnement à la recherche d'entreprise.
- Rencontres professionnelles : rencontres avec des managers du commerce, directeurs de magasins.
- Mobilité européenne : stage de 2 semaines à Barcelone, pendant la formation et stage possible de 3 à 6 mois en Europe après la formation, dans le cadre du programme Erasmus+.

Les conditions d'admission

Prérequis

Etre titulaire d'un diplôme de niveau 3 (CAP/BEP) ou avoir validé une Seconde.

→ **Niveau d'entrée** : Sans niveau spécifique

↔ **Niveau de sortie** : BAC - Niveau 4

Modalités d'entrée

Etude du dossier, entretien individuel de motivation et validation du projet professionnel. Inscription en ligne sur le site Internet.

Les inscriptions à la Faculté des Métiers sont ouvertes de début janvier à décembre.

Pour plus d'informations venez nous rencontrer lors de nos **journées portes ouvertes**.

Les sessions



Bruz

- Nous contacter

Le parcours de formation

Objectifs pédagogiques

Animer et gérer l'espace commercial / Vendre et conseiller / Suivre les ventes / Fidéliser la clientèle et développer la relation client

► ALTERNANCE

Modalités d'évaluations

Evaluation et contrôle en cours de formation (CCF) en centre et en entreprise. Examen en fin de formation de l'Education nationale. Le candidat bénéficie d'un suivi et d'un accompagnement en entreprise. Pas de certification par blocs de compétences (sauf cas contraire).

Modalités pédagogiques

Pédagogie de l'alternance. Apports théoriques et méthodologiques, nombreux exercices d'application s'appuyant sur des situations réelles, pédagogie active et participative.

Perspectives métiers

Employé commercial, Conseiller de vente, Vendeur Adjoint au responsable de petites unités commerciales...

Pour en savoir plus sur le métier, les évolutions possibles dans la filière professionnelle et les potentialités d'embauche en Bretagne, rendez-vous sur le site CLEOR BRETAGNE en cliquant sur

<https://cleor.bretagne.bzh/>

Poursuite d'études

En 1 an : Gestionnaire d'Unité Commerciale En 2 ans : BTS MCO Management commercial opérationnel ; BTS NDRC Négociation et digitalisation de la relation client

En savoir plus Certification professionnelle - diplôme

Date et mise à jour des informations : 09/02/2026

Intitulé : Baccalauréat professionnel métiers
du commerce et de la vente - MINISTERE DE
L'EDUCATION NATIONALE ET DE LA
JEUNESSE

Code RNCP : 38399 - JO du 19/12/2023

Extrait de la description de la formation. Consultez l'intégralité des informations relatives à cette formation sur notre site internet www.cci-formation-bretagne.fr

Contacts



PROD'HOMME Marie-Dominique

marie-dominique.prodhomme@fac-metiers.fr

Faculté des Métiers - CCI Ille-et-Vilaine - Campus de Ker Lann - N° SIRET 44150518700019 - N° d'activité 53351000435
Campus de Ker Lann, 6 Rue des frères Montgolfier, BP 17201 - 35172 Bruz
Tél. : 0299054545 - cci.formationcontinue@fac-metiers.fr - <https://www.fac-metiers.fr/>

 CCI FORMATION
BRETAGNE