

Mastère Manager en ingénierie d'affaires

Manager de la Performance Marketing et Commerciale

CERTIFICATION

HABILITATION

Objectif de formation

La transformation digitale bouleverse les business models des entreprises, leurs stratégies et leurs métiers, notamment celui de la vente d'affaires. A l'issue de la formation, le titulaire du diplôme « Manager en Ingénierie d'Affaires » est capable de co-construire des solutions sur mesure en vue de créer de la valeur chez le client.

Programme

BLOC 1. Management de l'information et des réseaux stratégiques

- Assurer une veille stratégique de son écosystème
- Générer des leads grâce aux réseaux professionnels.

BLOC 2. Élaboration d'une stratégie de développement d'affaires complexes

- Développer une vision stratégique « business »
- Détecter des opportunités d'affaires Développer des compétences entrepreneuriales
- Optimiser l'approche Grand Compte

BLOC 3. Qualification, conception et négociation d'affaires à forte valeur ajoutée

- Accompagner les clients dans leur développement
- Élaborer des offres sur mesure
- Négocier pour protéger les marges

BLOC 4. Pilotage de projets d'affaires

- Piloter un projet d'affaires méthode agile
- Manager l'équipe projet

Infos pratiques

Type de formation

Formation alternance

Public cible

Tout public (demandeurs d'emplois, salariés, étudiants) justifiant d'un BAC+3 et ayant un intérêt pour la vente, la prospection et la conduite d'affaires.

Durée

2 Années dont 930 Heures en centre

Tarif(s) net de taxe

Alternance : formation rémunérée et coût de la formation pris en charge par l'OPCO et par l'entreprise

Adresse

Site de Rennes/Bruz
Campus de Ker Lann,
6 Rue des frères Montgolfier, BP
17201

35172 Bruz

<https://www.fac-metiers.fr/>

Les points forts de la formation

- **Accompagnement personnalisé** : Immersion, aide au CV, soutien pour trouver une alternance. Suivi en cours et en entreprise tout au long de la formation
- **Réseau d'entreprises** : Mises en relation ciblées pour maximiser les opportunités d'alternance.
- **Méthodes innovantes** : Utilisation d'une pédagogie complémentaire par le théâtre, travail d'équipe et en mode projets, concours DCF, déjeuner d'affaires
- **Conférences et ateliers** : Participation à des événements sur l'IA, la RSE
- **L'entreprenariat** : 1 semaine pour créer votre entreprise en mode projet et collaboratif
- **Suivi pédagogique renforcé** : Coaching et accompagnement en cours et en entreprise tout au long de la formation
- **Mobilité européenne** : d'un mois au cours de la 1ère année et possibilité de stage de 4 à 6 mois en Europe (ERASMUS+)

Les conditions d'admission

Prérequis

Etre titulaire d'un diplôme de niveau 5 (Bac + 3).

→ Niveau d'entrée : BAC+3 - Niveau 6

↪ Niveau de sortie : BAC+5 - Niveau 7

Modalités d'entrée

Etude du dossier, entretien individuel de motivation et validation du projet professionnel. Inscription en ligne sur le site Internet. Les inscriptions à la Faculté des Métiers sont ouvertes de janvier à décembre sous réserve de place disponible.

Le parcours de formation

Objectifs pédagogiques

Manager l'information et les réseaux stratégiques, Élaborer une stratégie de développement d'affaires complexes, Qualifier, concevoir et négocier des affaires à forte valeur ajoutée, Piloter des projets d'affaires.

▶ ALTERNANCE

Modalités d'évaluations

Epreuves formatives et certificatives permettant de valider les blocs de compétences. Evaluations complémentaires tenant compte de la pratique professionnelle : * Evaluation des périodes d'application en entreprise * Mémoire professionnel en lien avec les missions de l'alternant en entreprise * Soutenance orale devant un Jury de professionnels Le diplôme peut être obtenu : * Dans son intégralité * Par blocs séparés (validité : 5 ans) Organisme délivrant la certification : Sup de V

Modalités pédagogiques

Pédagogie de l'alternance. Apports théoriques et méthodologiques, nombreux exercices d'application s'appuyant sur des situations réelles, pédagogie active et participative.

Perspectives métiers

Ingénieur d'affaires/Ingénieur commercial/Commercial, responsable commercial, sales manager/Business developer/Key account manager, responsable grands comptes/Chargé d'affaires/Ingénieur technico-commercial/Consultant recrutement (en cabinet)/Postes de management commercial en BtoB.

En savoir plus Certification professionnelle - diplôme

Date et mise à jour des informations : 18/06/2025

Intitulé : Manager en ingénierie d'affaires -
ECOLE SUPERIEURE DE VENTE ET DE
MANAGEMENT - CCI PARIS ILE-DE-FRANCE
EDUCATION

Code RNCP : 35164 - JO du 16-12-2020

Extrait de la description de la formation. Consultez l'intégralité des informations relatives à cette formation sur notre site internet www.cci-formation-bretagne.fr

Contacts



CINOT Cilia

cilia.cinot@fac-metiers.fr

Faculté des Métiers - CCI Ille-et-Vilaine - Campus de Ker Lann - N° SIRET 44150518700019 - N° d'activité 53351000435
Campus de Ker Lann, 6 Rue des frères Montgolfier, BP 17201 - 35172 Bruz
Tél. : 0299054545 - cci.formationcontinue@fac-metiers.fr - <https://www.fac-metiers.fr/>

Les sessions



Bruz

- Nous contacter