# Technicien(ne)-vendeur(euse) Cycles - Bloc 2 Mécanique



**INTER ENTREPRISE** 

# Objectif de formation

La formation Technicien-Vendeur cycles confère la capacité à exercer les activités de montage, de réglage, de réparation et d'entretien des cycles. Cette formation permet en outre d'être en mesure d'évoluer dans les différents univers du cycle (urbain, utilitaire, de loisir et sportif, etc.) et dans différentes activités (technicien, conseiller-vendeur, loueur, etc.) Cette formation constitue ainsi un atout indéniable pour postuler au poste de conseiller vendeur technicien cycles dans un magasin spécialisé ou au rayon cycles d'une enseigne multisports.

# **Programme**

#### PROGRAMME THÉORIQUE

- Acquisition du vocabulaire technique.
- Appréhender la variété des usages : géométries, spécificités du matériel et des accessoires par
- Étude approfondie des cadres et des composants du vélo : appréhender la complexité des compatibilités.
- Proposer le bon équipement, le bon vélo et les adapter au client : mesures, tailles, réglage de la position.

#### PROGRAMME TECHNIQUE EN ATELIER

- Cadre: taraudage, surfaçage
- Eléments de la transmission : dépose, montage, réglage
- Jeux de direction : dépose, montage, réglage
- Freins mécaniques : dépose, montage, réglage
- Freins hydrauliques: remplacement du liquide et purge
- Suspensions: démontage, entretien, remontage
- Roues : rayonnage, dévoilage, entretien et réglage des moyeux
- Périphériques: montage, réglage adapté au client
- VAE : diagnostics (croisé et logiciel), dépose et remontage du bloc moteur
- Diagnostic détaillé et remise à la route



## Infos pratiques



Type de formation

Formation continue

Formation alternance



Public cible

Tout public



273 Heures dont 273 Heures en centre



Tarif(s) net de taxe

3100 € par stagiaire

Alternance: formation rémunérée et coût de la formation pris en charge par l'OPCO de l'entreprise



Adresse

#### Campus Quimper

1 Avenue de la Plage des Gueux, Créac'h Gwen,

29000 Quimper

https://www.emba-bs.com/





### Les conditions d'admission

#### **Prérequis**

Accessible dès le niveau BEP ou CAP ou certification professionnelle de niveau 3.

Niveau d'entrée : CAP, BEP - Niveau 3
Niveau de sortie : BAC - Niveau 4

#### Modalités d'entrée

Période d'inscription sur toute l'année. Plusieurs sessions par an. Dossier candidature et entretien téléphonique

### Le parcours de formation

#### Objectifs pédagogiques

Réaliser les opérations de préparation et de maintenance des cycles



#### Modalités d'évaluations

Le diplôme peut être obtenu en formation continue (par blocs séparés), et initiale (dans son intégralité). Le référentiel intègre aussi une dimension professionnelle évaluée systématiquement à travers une note attribuée par le professionnel et la notation d'un rapport d'activité et d'une soutenance. Validation partielle possible de certaines épreuves, capitalisable sur 5 ans.

#### Modalités pédagogiques

Formation en lien direct avec le monde professionnel, interventions de chefs d'entreprises, projets « terrain » en collaboration avec les acteurs économiques, apports théoriques, exercices, mises en situations

#### Perspectives métiers

Technicien vendeur sport - Technicien d'atelier expert - Conseiller technique sport - Vendeur réparateur cycle - Loueur

Pour en savoir plus sur le métier, les formations, les évolutions possibles dans la filière professionnelle et les potentialités d'embauche en Bretagne , rendez-vous sur le site CLEOR BRETAGNE en cliquant sur: https://cleor.bretagne.bzh/

### En savoir plus Certification professionnelle - diplôme

Intitulé: Technicien-Vendeur Cycles -L'UNION
DES ENTREPRISES DE LA FILIERE DU
SPORT DES LOISIRS DU CYCLE ET DE LA
MOBILITE (L'UNION SPORT ET CYCLE)
Code RNCP: 37153 - décision du 14-12-2022

Date et mise à jour des informations : 15/05/2025

Extrait de la description de la formation. Consultez l'intégralité des informations relatives à cette formation sur notre site internet www.cci-formation-bretagne.fr

#### **Contacts**



**PRATS Yannick** 

y.prats@emba-bs.com



Quimper

Nous contacter

Les sessions