

Réussir sa prospection immobilière pour optimiser sa rentrée de mandat

Prospection commerciale immobilière

NOUVEAUTÉ

PRÉSENTIEL

SUR-MESURE

INTER ENTREPRISE

Objectif de formation

Perfectionner ses connaissances et ses pratiques en terme de prospection immobilière afin de développer la rentrée des mandats

Programme

Préparer sa prospection et choisir ses moyens

Définir sa stratégie

Etablir son cœur de cible (quel prospect ? face à quelle action ?)

Créer ses fichiers de prospection

Perfectionner son book en préparant ses arguments et ses accroches

Perfectionner les méthodes de prospection traditionnelles et découvrir les nouveaux outils

Les techniques d'approche directes

optimiser ses actions de "porte à porte"

Prospecter efficacement par téléphone

Réussir un publipostage efficace

Appréhender les autres sources d'obtention des mandats (boîtage, panneaux et vitrine)

Les techniques d'approche indirectes

Gérer avec justesse sa communication événementielle

Mettre en place une politique de parrainage

Développer une stratégie de réseau et user de son relationnel

Les nouveaux outils du web

Découvrir les avantages et inconvénients des réseaux sociaux

Maîtriser la pige immobilière

Suivre les résultats de sa prospection

Etablir un tableau de reporting et de suivi

Analyse individuelle et/ou collective

Infos pratiques

Type de formation

Formation continue

Public cible

Toute personne travaillant dans le domaine de l'immobilier

Durée

2 Jours dont 14 Heures en centre

Tarif(s) net de taxe

700 € par stagiaire

Adresse

Brest - CIEL BRETAGNE
Rue du Gué Fleuri,
B.P 35,

29480 Le Relecq Kerhuon

<https://www.cci-formation-bretagne.fr/finistere>

Les conditions d'admission

Prérequis

Aucun pré-requis

Le parcours de formation

Objectifs pédagogiques

Maîtriser l'organisation de sa prospection Appréhender l'ensemble des techniques de prospection Identifier les avantages et inconvénients de chaque technique pour l'adapter à sa pratique

► PRÉSENTIEL

Modalités d'évaluations

Evaluation des acquis en fin de formation par un QCM

Modalités pédagogiques

Alternance d'apports théoriques et de cas pratiques.

Les sessions



Le Relecq Kerhuon

- Nous contacter

Date et mise à jour des informations : 08/01/2024

Extrait de la description de la formation. Consultez l'intégralité des informations relatives à cette formation sur notre site internet www.cci-formation-bretagne.fr

Contacts



CREIGNOU Julien

julien.creignou@formation.bretagne-ouest.cci.bzh

CIEL BRETAGNE Brest - N° SIRET 13002293200060 - N° d'activité 53290897729

Rue du Gué Fleuri, B.P 35, - 29480 Le Relecq Kerhuon

Tél. : 02 98 30 45 75 - cielbretagne@formation.bretagne-ouest.cci.bzh - <https://www.cci-formation-bretagne.fr/finistere>