

Optimiser la prise de mandat et favoriser l'exclusivité

Les spécificités de la vente immobilière

NOUVEAUTÉ

PRÉSENTIEL

SUR-MESURE

INTER ENTREPRISE

Objectif de formation

A l'issue de la formation, chaque participant aura perfectionné ses techniques de prospection.

Programme

PERFECTIONNER SA PROSPECTION

- Créer et travailler son secteur en îlots
- Prospection téléphonique et terrain
- Networking, une forme de prospection incontournable et efficiente

LA COMMUNICATION ET LES OUTILS A METTRE EN PLACE

- L'utilisation efficiente des supports de communication
- Mettre en place une stratégie de communication digitale
- Collaborer avec son réseau pour une communication déployée

LE MANDAT EXCLUSIF, LA CLE DE LA REUSSITE

- Construire un dossier d'expertise pour se différencier
- Réussir la présentation du dossier d'expertise au client
- Identifier et traiter les objections pour conclure la signature d'une exclusivité

Infos pratiques

Type de formation

Formation continue

Public cible

Toute personne travaillant dans le domaine de l'immobilier

Durée

2 Jours dont 14 Heures en centre

Tarif(s) net de taxe

720 € par stagiaire

Adresse

Brest - CIEL BRETAGNE Rue du Gué Fleuri, B.P 35,

29480 Le Relecq Kerhuon

https://www.cci-formation-bretagne.fr/finistere

Les conditions d'admission

Prérequis

Aucun pré-requis

Le parcours de formation

Objectifs pédagogiques

Mettre en place une prospection efficiente dans le but d'être en première ligne pour les estimations Optimiser ses outils de communication et sa méthode de travail pour valoriser sa prestation Savoir vendre un mandat exclusif pour augmenter son portefeuille de biens et son chiffre d'affaires.

▶ PRÉSENTIEL

Modalités d'évaluations

Dans le cadre de notre process qualité, évaluation systématique des éléments acquis en cours de formation : cas pratique et/ou quizz appliqués / et/ou travaux de sous-groupes ou individuels évalués par les intervenants.

Modalités pédagogiques

Formation dynamique et participative : apports méthodologiques suivis de nombreux cas pratiques. A partir de situations concrètes études de cas et exercices.

Les sessions

Le Relecq Kerhuon

Nous contacter

Extrait de la description de la formation. Consultez l'intégralité des informations relatives à cette formation sur notre site internet www.cci-formation-bretagne.fr

Contacts







