

# Optimiser la prise de mandat et favoriser l'exclusivité

Les spécificités de la vente immobilière

NOUVEAUTÉ

PRÉSENTIEL

SUR-MESURE

INTER ENTREPRISE

## Objectif de formation

A l'issue de la formation, chaque participant aura perfectionné ses techniques de prospection.

## Programme

### PERFECTIONNER SA PROSPECTION

- Créer et travailler son secteur en îlots
- Prospection téléphonique et terrain
- Networking, une forme de prospection incontournable et efficace

### LA COMMUNICATION ET LES OUTILS A METTRE EN PLACE

- L'utilisation efficace des supports de communication
- Mettre en place une stratégie de communication digitale
- Collaborer avec son réseau pour une communication déployée

### LE MANDAT EXCLUSIF, LA CLE DE LA REUSSITE

- Construire un dossier d'expertise pour se différencier
- Réussir la présentation du dossier d'expertise au client
- Identifier et traiter les objections pour conclure la signature d'une exclusivité

## Infos pratiques

### Type de formation

Formation continue

### Public cible

Toute personne travaillant dans le domaine de l'immobilier

### Durée

2 Jours dont 14 Heures en centre

### Tarif(s) net de taxe

720 € par stagiaire

### Adresse

**Brest - CIEL BRETAGNE**  
Rue du Gué Fleuri,  
B.P 35,

29480 Le Relecq Kerhuon

<https://www.cci-formation-bretagne.fr/finistere>

# Les conditions d'admission

## Prérequis

Aucun pré-requis

# Le parcours de formation

## Objectifs pédagogiques

Mettre en place une prospection efficace dans le but d'être en première ligne pour les estimations  
Optimiser ses outils de communication et sa méthode de travail pour valoriser sa prestation Savoir vendre un mandat exclusif pour augmenter son portefeuille de biens et son chiffre d'affaires.

## ► PRÉSENTIEL

## Modalités d'évaluations

Dans le cadre de notre process qualité, évaluation systématique des éléments acquis en cours de formation : cas pratique et/ou quizz appliqués / et/ou travaux de sous-groupes ou individuels évalués par les intervenants.

## Modalités pédagogiques

Formation dynamique et participative : apports méthodologiques suivis de nombreux cas pratiques. A partir de situations concrètes études de cas et exercices.

Date et mise à jour des informations : 20/01/2026

Extrait de la description de la formation. Consultez l'intégralité des informations relatives à cette formation sur notre site internet [www.cci-formation-bretagne.fr](http://www.cci-formation-bretagne.fr)

## Les sessions



### Le Relecq Kerhuon

- Nous contacter

## Contact



### CREIGNOU Julien

[julien.creignou@formation.bretagne-ouest.cci.bzh](mailto:julien.creignou@formation.bretagne-ouest.cci.bzh)

CIEL BRETAGNE Brest - N° SIRET 13002293200060 - N° d'activité 53290897729

Rue du Gué Fleuri, B.P 35, - 29480 Le Relecq Kerhuon

Tél. : 02 98 30 45 75 - [cielbretagne@formation.bretagne-ouest.cci.bzh](mailto:cielbretagne@formation.bretagne-ouest.cci.bzh) - <https://www.cci-formation-bretagne.fr/finistere>