

Baccalauréat professionnel métiers du commerce et de la vente

Bac pro, option A : animation et gestion de l'espace commercial

DIPLÔMANTE

APPRENTISSAGE

PROFESSIONNALISATION

Objectif de formation

A l'issue de la formation le titulaire d'un bac pro métiers du commerce et de la vente pourra occuper le poste d'employé commercial dans tout type d'unité commerciale : physique ou virtuelle, en mettant à la disposition de la clientèle les produits correspondant à sa demande. Il exerce sous l'autorité d'un responsable. Il doit avoir le sens de l'accueil, des qualités d'écoute et de disponibilité. Son activité, au sein d'une équipe commerciale, consiste à participer à l'approvisionnement, à la vente, à la gestion commerciale et à développer la relation client.

Programme

COMPÉTENCES

Bloc 1 - Conseiller et vendre

Bloc 2 - Suivre les ventes

Bloc 3 - Fidéliser la clientèle et développer la relation client

Bloc 4 - Animer et gérer l'espace commercial (Option A)

Bloc 5 - Prévention - Santé - Environnement

Bloc 6 - Economie - Droit

Bloc 7 - Mathématiques

Bloc 8 - Langue vivante A

Bloc 9 - Langue vivante B

Bloc 10 - Français

Bloc 11 - Histoire - Géographie et Enseignement moral et civique

Bloc 12 - Arts appliqués et cultures artistiques

Bloc 13 - Education physique et sportive

Bloc 14 - Langue vivante étrangère ou régionale (facultatif)

Bloc 15 - Mobilité (facultatif)

Bloc 16 - Secteur sportif (facultatif)

Infos pratiques

Type de formation

Formation alternance

Public cible

Tout public souhaitant se former au métier du commerce et de la vente.

Durée

3 Années dont 1850 Heures en centre 3610 Heures en entreprise

Tarif(s) net de taxe

Alternance : formation rémunérée et coût de la formation pris en charge par l'OPCO de l'entreprise

Adresse

**Brest - IFAC SUP'IFAC
Campus des Métiers**
465 rue de Kerlaurent,
BP 30037, Guipavas

29801 Brest cedex 9

<http://www.ifac-brest.fr/>



Les points forts de la formation

- Séjours Erasmus +
- Partenariat avec l'Allemagne

Les conditions d'admission

Prérequis

Titulaire d'un CAP, BEP ou de niveau seconde, première ou terminale pour une formation en 2 ans.

→ **Niveau d'entrée** : Sans niveau spécifique

↔ **Niveau de sortie** : BAC - Niveau 4

Modalités d'entrée

Participation à la réunion collective « mercredis de l'apprentissage » / étude du dossier de candidature/positionnement/signature d'un contrat d'alternance.

Délais d'accès à la formation de juillet à décembre (en dehors de cette période, nous contacter).

Pour une adaptation de la durée de la formation, nous consulter.

Les sessions



Brest cedex 9

- Nous contacter

Le parcours de formation

Objectifs pédagogiques

Animer et gérer l'espace commercial / Vendre et conseiller / Suivre les ventes / Fidéliser la clientèle et développer la relation client

► PRÉSENTIEL

Modalités d'évaluations

Pour un contrat d'apprentissage : examen par contrôle en cours de formation (CCF). Pour un contrat de professionnalisation : examen ponctuel. Validation partielle par blocs de compétences possible.

Certificateur : Ministère de l'éducation nationale et de la jeunesse.

Modalités pédagogiques

Méthode active : Expérimentation, TICE, atelier, simulation, jeu de rôle, semaines de pratique professionnelle en entreprise, cours théoriques.

Perspectives métiers

Employé commercial, Conseiller de vente, Vendeur Adjoint au responsable de petites unités commerciales...

Pour en savoir plus sur le métier, les évolutions possibles dans la filière professionnelle et les potentialités d'embauche en Bretagne, rendez-vous sur le site CLEOR BRETAGNE en cliquant sur

<https://cleor.bretagne.bzh/>

Poursuite d'études

En 1 an : Gestionnaire d'Unité Commerciale En 2 ans : BTS MCO Management commercial opérationnel ; BTS NDRC Négociation et digitalisation de la relation client

En savoir plus Certification professionnelle - diplôme

Date et mise à jour des informations : 18/06/2025

Intitulé : Baccalauréat professionnel métiers
du commerce et de la vente - MINISTRE DE
L'EDUCATION NATIONALE ET DE LA
JEUNESSE

Code RNCP : 38399 - JO du 19/12/2023

Extrait de la description de la formation. Consultez l'intégralité des informations relatives à cette formation sur notre site internet www.cci-formation-bretagne.fr

Contact



SERVICE développement et promotion

ifac@ifac-brest.fr

IFAC, Sup' IFAC Campus des Métiers Brest - N° SIRET 130 022 932 00086 - N° d'activité 53290897729
465 rue de Kerlaurent, BP 30037, Guipavas - 29801 Brest cedex 9
Tél. : 02 29 00 60 60 - ifac@ifac-brest.fr - <http://www.ifac-brest.fr/>



**CCI FORMATION
BRETAGNE**