

Concevoir une vitrine attractive

Pour vendre plus

PRÉSENTIEL SUR-MESURE

Objectif de formation

Attirer l'attention des clients et susciter l'acte d'achat en optimisant l'espace vitrine.

Programme

L'étalage : La carte de visite de votre magasin
La couleur pour attirer le client
Les supports et les fonds qui permettent de bien visualiser les produits
La composition asymétrique, symétrique, rythmée
La mise en place des produits et l'harmonie dans votre vitrine
Le décor
L'étiquetage et l'éclairage
La rotation des vitrines et leurs fréquences
Les erreurs à ne pas commettre

Infos pratiques

Type de formation

Formation continue

Public cible

Commerçant, Responsable de magasin, Vendeur

Durée

1 Jour dont 7 Heures en centre

Tarif(s) net de taxe

Nous consulter € En intra uniquement

Adresse

Lorient - CCI Formation
21 quai des Indes,
CS 30362,

56323 Lorient

https://www.cci-formation-bretagne.fr/morbihan

Les conditions d'admission

Prérequis
Aucun pré-requis

Le parcours de formation

Objectifs pédagogiques
Mettre en valeur sa vitrine grâce à des techniques et outils ciblés.

▶ PRÉSENTIEL

Modalités d'évaluations
Test de fin de stage pour mesurer les connaissances et évaluation pratique de l'implantation

Modalités pédagogiques
Apports de techniques et de méthodes. Application pratique sur le lieu de vente

Les sessions

Lorient

- Nous contacter

Date et mise à jour des informations : 08/01/2024

Extrait de la description de la formation. Consultez l'intégralité des informations relatives à cette formation sur notre site internet www.cci-formation-bretagne.fr

Contacts

EVELYNE KERNIN et Corinne LE DUC
formation.continue@morbihan.cci.fr
cci formation 56 lorient - N° SIRET 185 600053 00234 - N° d'activité 5356P001456
21 quai des Indes,CS 30362, - 56323 Lorient
Tél. : 02 97 64 04 54 - formation.continue@morbihan.cci.fr - https://www.cci-formation-bretagne.fr/morbihan

CCI FORMATION BRETAGNE